

ישראייר גרופ
שיחת משקיעים

סיכום שנת 2024



30.03.2025

צילם: מוני שפיר

Disclaimer

מצגת זו נערכה על ידי ישראייר גרופ בע"מ ("החברה") כמצגת כללית למסירת מידע בלבד אודות פעילות קבוצת ישראייר ותוצאותיהן הכספיות. כאשר המידע המובא במסגרת מצגת זו הינו חלקי בלבד ומוצג למטרת נוחות, כאשר אין ללראות בו משום מצג או התחייבות כלשהם, לרבות לא לשלמות המידע הכלול כמו כן המצגת עשויה לכלול מידע **שלא הוצג בדוחות הכספיים המידיים של החברה, ואשר איננו מידע מהותי ו/או אשר הוצג באופן ועיבוד שונה מהאופן שהוצג במצגת.** האמור במצגות זו אינו יכול להחליף עיון בדיווחיה של החברה, לרבות בדוחותיה התקופתיים והרבעוניים של החברה. בכל סתירה או אי התאמה בין המידע המפורט במצגת זו לבין המידע המופיע בדיווחי החברה, יגבר האמור בדיווחי החברה. מצגת זו עשויה לכלול תחזיות, תכניות, הערכות, יעדים, כוונות ומידע אחר, המתייחסים לאירועים או לעניינים עתידיים, אשר מהווים מידע צופה פני עתיד כהגדרתו בחוק ניירות ערך, התשכ"ח-1968. מידע צופה פני העתיד מבוסס על הערכות של הנהלת החברה המתבססות, בין היתר, על המידע הידוע להנהלת החברה במועד עריכת מצגת זו, לגביו קיים סיכוי כי כלל לא יתממש או יתממש

באופן חלקי או בשינויים מהמפורט לעיל /להסרת ספק מובהר וזאת

לרבות בשל תלות חלקם בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה, לרבות הסביבה התחרותית, הרגולטורית והעסקית, וכן התממשותם של אלו מגורמי הסיכון שמאפיינים את פעילותה של החברה. החברה אינה מתחייבת לעדכן את המידע, כולו או חלקו, הכלול במצגת זו, בין אם כתוצאה ממידע חדש, אירוע עתידי או מסיבות אחרות. כמו כן, המצגת עשויה לכלול מידע שלא הוצג בדוחות הכספיים המידיים של החברה ו/או הוצג באופן ועיבוד שונה מהאופן שהוצג במצגת. יודגש כי תוצאותיה והישגיה בעבר של החברה אינם מהווים אינדיקציה לביצועים עתידיים ועלולים להיות שונים מהותית מאלו שהוצגו בעבר.

יובהר כי המידע המובא במצגת זו, כולו או חלקו, אינו מהווה המלצה ו/או ייעוץ ו/או הצעה למכירה או רכישה של ניירות ערך של החברה ו/או אגרות חוב ו/או הזמנה לקבלת הצעות כאמור, אינו מחליף את שיקול הדעת, בדיקה עצמאית וייעוץ אישי בהתאם לנתונים המיוחדים של כל משקיע פוטנציאלי, ואין לפרשו כמידע שנועד להניע גורם כלשהו לבצע עסקה בניירות הערך של החברה.





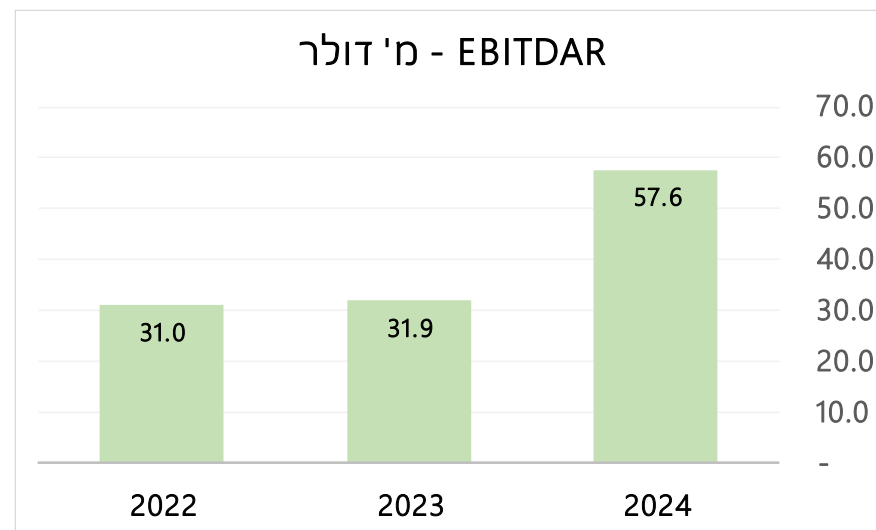
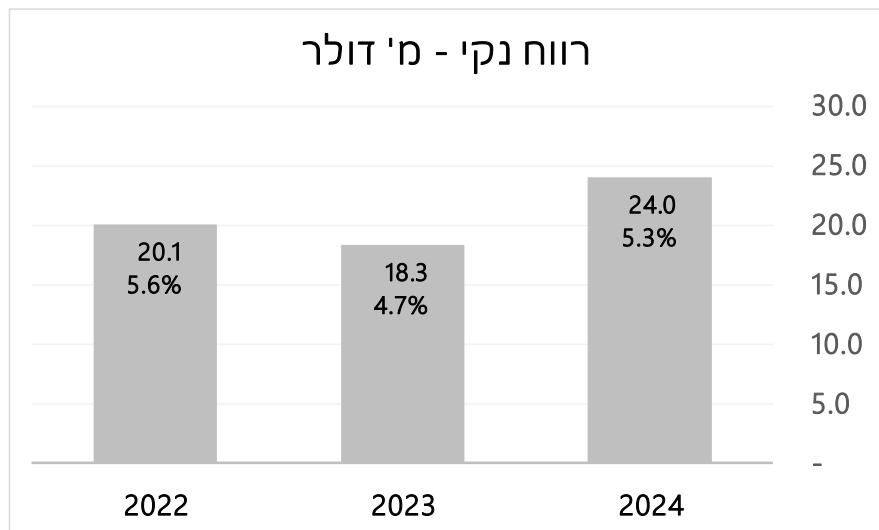
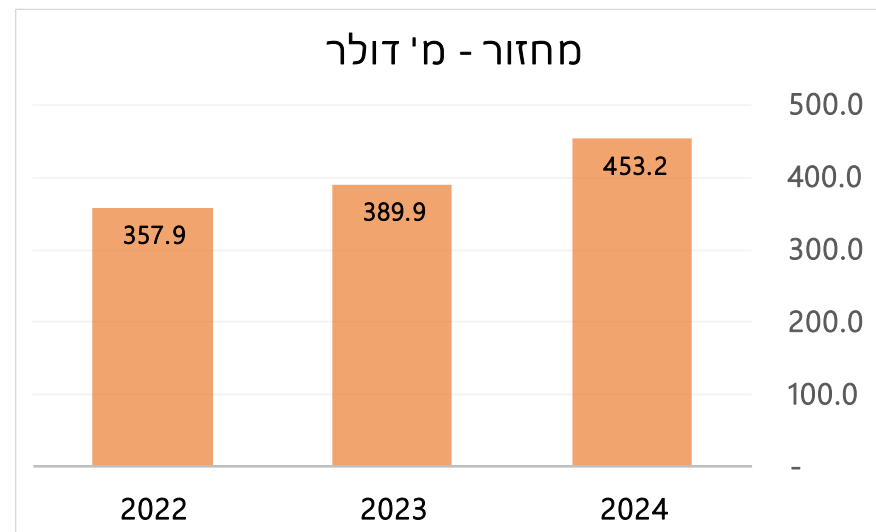
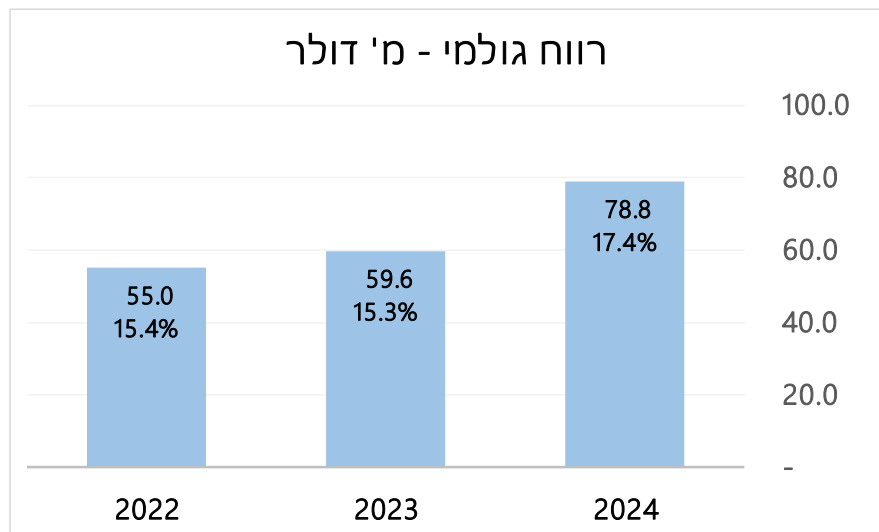
תכל'ס...אין על ישראייר בעולם

- ✦ שיא במחזור ההכנסות – 453 מיליון דולר
- ✦ שיא ברווח הנקי - 24 מיליון דולר
- ✦ שיא ברווח הנקי המתואם* – 26.3 מיליון דולר
- ✦ שיא ברווח הגולמי - 79 מיליון דולר
- ✦ שיא בתזרים המזומנים מפעילות שוטפת – 73.7 מיליון דולר
- ✦ שיא ב-EBITDAR – 57.6 מיליון דולר
- ✦ שיא בהון העצמי – 93.3 מיליון דולר.
- ✦ שיא בכמות הנוסעים – 1.468 מיליון נוסעים

*רווח נקי מתואם משקף את הרווח נקי בתקופה בסך של כ- 24 מיליון דולר, בנטרול הוצאות בגין שיערוך אופציית אג"ח להמרה בסך של כ- 2.3 מיליון דולר.



ישראייר גרופ - נתונים שנתיים השוואתיים לשנים 2022-2024



* EBITDAR – רווח תפעולי בתוספת פחת, הוצאות שכירות ותשלום מבוסס מניות

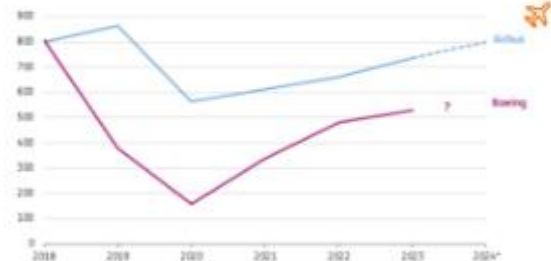


מרכז התחזוקה בקפריסין התפתחות מותאמת למחסור העולמי במטוסים



Deliveries of new airplanes at Boeing still way below pre-pandemic levels, while Airbus is still in recovery

Number of delivered commercial airplanes by manufacturers Airbus & Boeing



Source: Company reports, IAG Research *Forecast



Air fares in the EU outpace inflation amid ongoing aircraft availability constraints, taxes and sustained demand

Index ticket prices vs consumer prices (HICP) in the EU (2015 = 100), seasonally adjusted



Source: Eurostat, IAG Research



השווי של מרכז התחזוקה (ולא רק)



פספורט / סוכני נסיעות / רכישה אסטרטגית: קשרי תעופה ...

רכישה אסטרטגית: קשרי תעופה השלימה רכישת כ-33% נוספים של חברת פגסוס

העסקה, שבוצעה תמורת כ-24.4 מיליון ש"ח, מצטרפת להשקעות קודמות של קשרי תעופה בחברת פגסוס תיירות, וממומנת בהלוואה של כ-6 מיליון אירו מהבנקים. סמנכ"ל השיווק, ניר מזור: "תיירות עתירת תוכן היא העתיד – ופגסוס היא חלוצה בתחום הזה"

פורסם 27.03.25 | 16:30 | עודכן 27.03.25 | 17:49 | מערכת האתר

- ✦ העסקה של פגסוס מגלמת מחיר חברה של כ-20 מיליון דולר
- ✦ קשרי תעופה הינה חברה בורסאית וניתן לראות בדוחותיה, כי ביצועי פגסוס אינם נופלים מביצועי שלוש החברות הבנות של ישראייר:
- ✦ מרכז התחזוקה בקפריסין - BIRD
- ✦ סקי דיל
- ✦ דיזנהויז תיירות נכנסת – נפגעה קשה מאז פרוץ המלחמה אבל ייצרה מעל 2 מיליון דולר רווח נקי ב-2023



שווי המטוסים שבבעלות
ישראייר, ליום פרסום הדוחות –
כ-100 מיליון דולר.

בבעלות ישראייר 5 מטוסים.

שווי הנכסים המלונאים שבבעלות ישראייר - כ-28 מיליון דולר (לפני השיפור בעסקת קנדה ישראל)



שווי החלקים....

✦ שווי 3 מחברות הבת – מינימום 50 מיליון דולר

✦ שווי המטוסים בבעלות – 100 מיליון דולר

✦ שווי הנכסים המלונאים – כ-30 מיליון דולר

✦ החוב הפיננסי – כ-20 מיליון דולר

✦ בשווי הנמניה הנוכחי לא מתומחרים:

✦ שווי הפעילות

✦ הפוטנציאל העתידי

החוב הפיננסי

יתרות המזומן בקופת החברה בתום הרבעון עמדו על כ-36.4 מיליון דולר, בהשוואה לכ-22.5 מיליון דולר בתום שנת 2023.

תזרים המזומנים מהפעילות השוטפת הסתכם בסך של כ-74 מ' דולר, ביחס ל 27 מ' דולר בתקופה המקבילה אשתקד.

יתרת המזומן עלתה, בשל שיפור ניכר בתוצאת מפעילות שוטפת ברבעון, בשל שיפור של כ-5.5 מיליון דולר כתוצאה מתשלום מקדמות של חברת איסתא (סך של 17.5 מ' דולר ביחס למקדמה של כ-11.28 מ' דולר בדצמבר אשתקד) ושיפור בתוצאות חברת הבת סקי דיל, עבור עונת הסקי 2025.

השיפור ביתרות המזומן הושג, על אף השקעה של כ-15 מיליון דולר בטיפול תחזוקה (מתוכם 2 מיליון דולר עבור קליטת 2 מטוסים חדשים, ברבעון השלישי של השנה - מטוסי ABX ו-ABY), 3.5 מיליון דולר עבור טיפול במנועי מטוס ה-ABT, השקעה בטכנולוגיה, פיתוחים ומחשוב, השלמת רכישת השליטה במרכז התחזוקה בקפריסין והלוואה למימון האנגר חדש בקפריסין בסך כולל של כ-4 מ' דולר, וכ 1.2 מ' דולר השקעה נוספת בבתי המלון ביוון.

בנטרול השקעות אלו, הציגה החברה שיפור בתזרים המזומנים של כ-20 מיליון דולר.

החוב הפיננסי נטו מתאגידים בנקאיים קטן בכ-23 מיליון דולר, לכ-18 מיליון דולר (לא כולל אג"ח להמרה ואג"ח מדינה, אומיקרון) בתום הרבעון הרביעי של השנה, בהשוואה לכ-32 מיליון דולר בסוף שנת 2023, (לאחר שינוי הסיווג, של אג"ח להמרה למדינה ולציבור כסעיף נפרד במאזן החברה). וזאת על אף רכישת מטוס ה-ABT ברבעון 1 2024, במסגרתו נטלה החברה הלוואה מתאגיד בנקאי בסך של כ-14.6 מ' דולר.



כמה מילים על פוטנציאל

פוטנציאל הצמיחה בכמות הנוסעים

שיעור שינוי ביחס ל-2022	שיעור שינוי ביחס ל-2023	2022				2023				2024			
		% נוסעי ישראל מסך הנוסעים בנתב"ג	סה"כ נוסעים בנתב"ג	נוסעי ישראל	חודש	% נוסעי ישראל מסך הנוסעים בנתב"ג	סה"כ נוסעים בנתב"ג	נוסעי ישראל	חודש	% נוסעי ישראל מסך הנוסעים בנתב"ג	סה"כ נוסעים בנתב"ג	נוסעי ישראל	חודש
235%	18%	4.14%	420,556	17,396	ינואר	3.02%	1,633,082	49,294	ינואר	9.73%	597,854	58,198	ינואר
99%	13%	3.82%	700,848	26,747	פברואר	3.05%	1,537,845	46,974	פברואר	7.64%	696,700	53,262	פברואר
20%	-15%	4.01%	1,214,559	48,667	מרץ	3.61%	1,913,271	69,134	מרץ	6.48%	902,111	58,428	מרץ
53%	25%	4.47%	1,557,978	69,592	אפריל	4.15%	2,058,038	85,488	אפריל	9.23%	1,156,602	106,787	אפריל
40%	35%	3.94%	1,637,022	64,515	מאי	3.37%	1,992,755	67,079	מאי	7.37%	1,224,451	90,273	מאי
40%	11%	4.58%	1,742,957	79,853	יוני	4.58%	2,191,614	100,466	יוני	7.84%	1,422,095	111,546	יוני
56%	22%	4.99%	2,120,214	105,749	יולי	5.33%	2,544,803	135,625	יולי	9.33%	1,773,102	165,422	יולי
78%	31%	5.11%	2,278,523	116,450	אוגוסט	5.58%	2,837,409	158,198	אוגוסט	13.07%	1,586,662	207,451	אוגוסט
96%	54%	4.80%	2,050,896	98,541	ספטמבר	5.44%	2,301,240	125,095	ספטמבר	12.92%	1,491,529	192,764	ספטמבר
91%	106%	4.66%	1,995,771	93,091	אוקטובר	7.36%	1,172,435	86,236	אוקטובר	16.33%	1,088,375	177,733	אוקטובר
122%	290%	2.75%	1,718,992	47,198	נובמבר	7.01%	382,081	26,785	נובמבר	12.17%	859,630	104,590	נובמבר
140%	167%	3.32%	1,783,017	59,221	דצמבר	10.17%	524,030	53,280	דצמבר	13.19%	1,079,330	142,322	דצמבר
78%	46%	4.30%	19,221,333	827,020	שנתי	4.76%	21,088,603	1,003,654	שנתי	10.58%	13,878,441	1,468,776	שנתי

- הגידול בכמות הנוסעים, הינו תוצאה ישירה של אסטרטגיית ההצטיידות הרב שנתית.
- החברה מתכננת להטיס כ-1.8 מיליון נוסעים בשנת 2025.
- בדוח תנועת הנוסעים של נתב"ג לחודש פברואר, רשמה ישראל גידול מצטבר של 117 אלף נוסעים.
- ניתוח קו המגמה מציג 342 אלף נוסעים ברבעון הראשון (לפחות) 173 אלף יותר משנה שעברה – אחרי חזרת החברות הזרות

התפלגות על פי חברות תעופה

חברת תעופה	מצטבר 2024		מצטבר 2025		חברת תעופה	LY
	שיעור מסה"כ	נוסעים	שיעור מסה"כ	נוסעים		
EL AL ISRAEL AIRLINES	67.91%	879,188	47.11%	1,044,856	EL AL ISRAEL AIRLINES	LY
ISRAIR AIRLINES	8.61%	111,460	10.30%	228,510	ISRAIR AIRLINES	6H
ARKIA ISRAELI AIRLINES	4.07%	52,778	7.59%	168,424	ARKIA ISRAELI AIRLINES	IZ



צבר הזמנות לתוך שנת 2025 (בהשוואה לאותו היום בשנה שעברה) גדל בכ-130 מיליון דולר, על אף שובן של החברות הזרות.

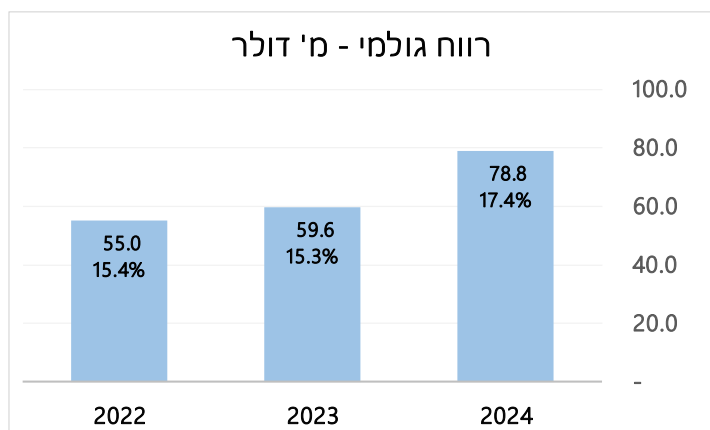
פוטנציאל גידול בכ-300 אלף נוסעים עד סוף מאי 2025

מחזור הזמנות					
2024 סופי	2023 סופי	2025	2024	2023	חודש
11,577,722	12,003,098	28,157,689	11,566,926	11,992,906	1
11,683,578	10,946,473	21,223,431	11,680,535	10,946,473	2
12,766,375	16,547,992	26,348,029	12,538,988	16,404,988	3
28,662,037	22,058,800	32,571,922	14,416,472	13,634,256	4
20,161,339	18,659,695	19,634,670	4,928,768	8,259,089	5
28,397,119	29,053,453	18,756,358	6,631,863	11,580,043	6
42,749,433	37,883,406	22,152,754	7,297,107	8,834,517	7
59,905,534	45,904,277	24,833,803	8,687,102	10,023,340	8
43,861,749	33,366,436	11,831,260	4,084,245	4,438,484	9
51,025,526	21,353,854	8,882,377	3,189,687	1,120,250	10
24,022,549	4,845,175	808,427	125,411	1,118	11
37,572,528	10,850,838	624,400	-3,912	858	12
372,385,490	263,473,497	215,825,120	85,143,292	97,236,321	

41%

פעולות תומכות בהשפעה חיובית

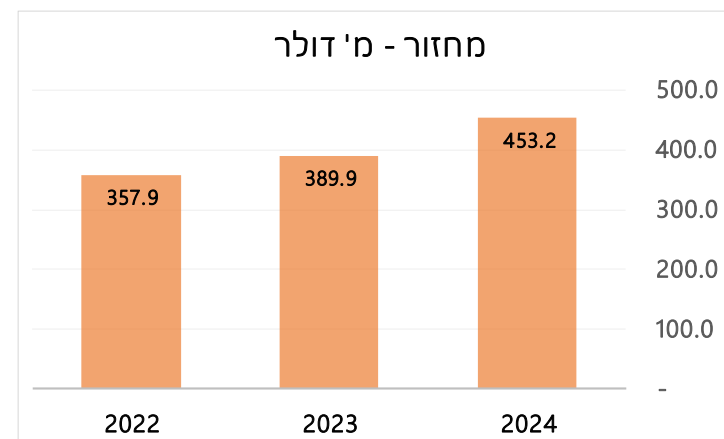
- ✦ התחזקות המותג
- ✦ הרחבת הפעילות באמצעות 15 מטוסים והטסת 1.8 מיליון נוסעים
- ✦ ירידה בהיקף התביעות
- ✦ שיפור בפעילות חברות הבת
- ✦ השקת המועדון שותפות בחברת המועדון
- ✦ ירידה בהוצאות הביטוח
- ✦ פתיחת טרמינל 1 – 44 סלוטים שבועיים
- ✦ ירידה בהוצאות ה ACMI – הצבה בישראל ולא בלרנקה
- ✦ שיפור בטכנולוגיה
- ✦ צהגדלת צי המטוסים בבעלות מ-2 ל-5 מטוסים.
- ✦ שיפור באחוז מכירת החבילות ובמרכיבי התיירות



שובן של החברות הזרות

ההשפעה השלילית

- ✦ ירידה במחיר הממוצע
- ✦ ירידה בשיעורי התפוסה
- ✦ המובילים לשחיקה ברווחיות הגולמית



הפוטנציאל באתר האינטרנט החדש של ישראייר

ההשקעה הנספית בשנת 2024 – העלייה לאוויר בראשית מרץ-2025



חווית לקוח חדשה- אפשרות לבחור בקלות חדר במלון, בסיס אירוח, נלווים וכד'

תוכן עשיר ומגוון בנוגע ליעדי הטיסה של ישראייר, אטרקציות, ומלונות ביעד, שירותים ומוצרים חדשים

האתר מכיל תכנים עשירים שיסייעו ויקדמו את דירוג האתר בגוגל

הוספת אזור מידע מרוכז, אזור הודעות חשובות לנוסעים ומפה ויזואלית של מחירי טיסות

עיצוב מוביל וחדשני

בעתיד-האתר יציע חווית רכישת טיולים מאורגנים משודרגת, אפשרות לרכוש טיסות וחבילות בנקודות מועדון,

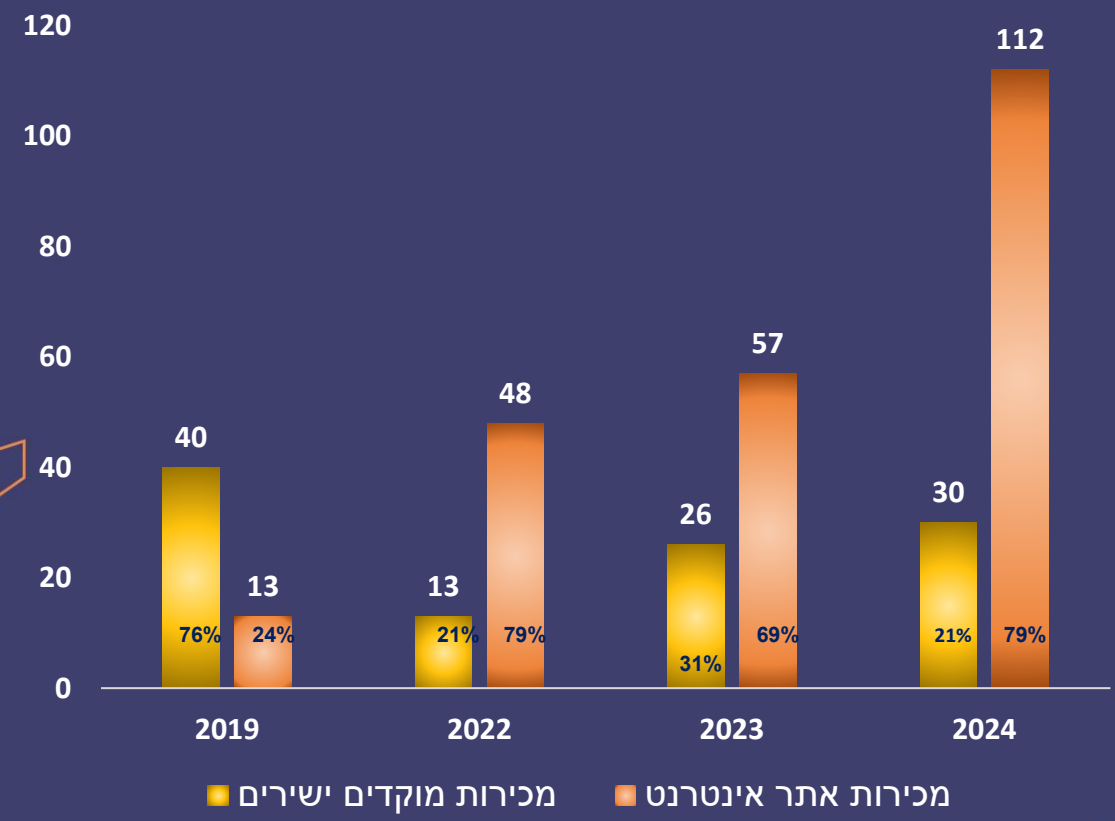
הצעות דומות וחלופיות (בסגנון "טאבולה") וכן אזור אישי משודרג.

נתוני המכירות של האתר החדש:

E	D	C	B	A	
8.3.2022-26.3.2022	26.2.2023-16.3.2023	15.3.2024-02.4.2024	5.3.2025-23.3.2025	תאריך הזמנה	1
2022	2023	2024	2025	שנה	2
\$2,649,103	\$3,273,560	\$4,035,914	\$8,704,365	מחזור	3
2,500	4,129	5,758	13,986	כמות הזמנות	4

ההאצה הדיגיטלית - מכירות אתר האינטרנט - ריסון עמלות ההפצה

(במיליוני דולרים)



פוטנציאל פרוייקט האינטרנט במטוסים

- תחילת ההטמעה - הרבעון השני של שנת 2025
- בשלב ראשון תותקן המערכת על מטוס אחד ובהמשך על כל 9 מטוסי האיירבס בהפעלה עצמית של ישראייר.

• המערכת כוללת:

- שליחה וקבלה של הודעות WhatsApp בטיסה.
- מכירה בטיסה באון ליין (כולל תמיכה ב-Apple Pay / Google Pay)
- תקשורת קרקע-קוקפיט.
- תכנים בידוריים, סרטים, סדרות וכדומה (התכנים בעלות נוספת)
- מפה נעה
- תכנים כמו קטלוג מוצרי דיוטי פרי, תפריט אוכל, מידע שיווקי וכו'.

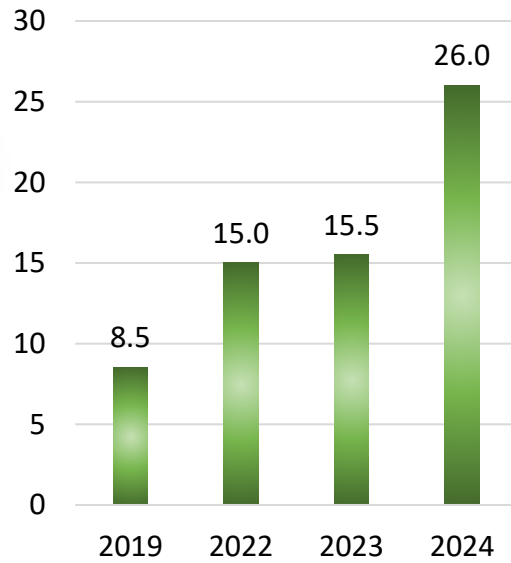
• ההתקנה מהירה ואיינה דורשת שינויים ורשיונות מהיצרן.



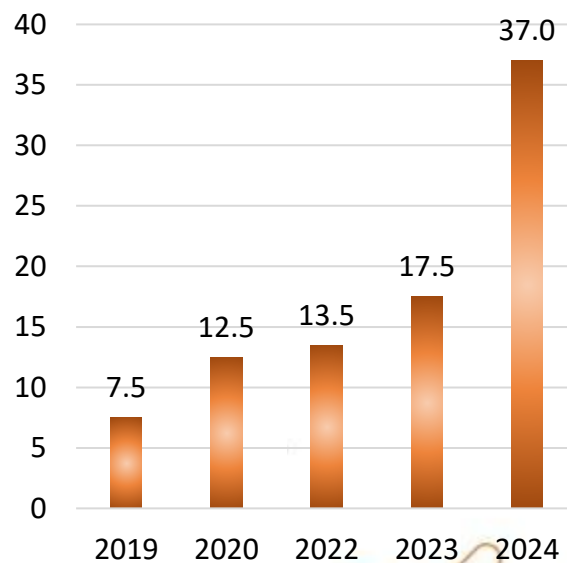
פוטנציאל מכירת המוצרים הנלווים

לא היתה שנה שבה לא נרשם שיפור במכירת המוצרים הנלווים לנוסע
(עליית מחיר, תשלומים, ALTEA)
בהנחה שמרנית - 1.8 מיליון נוסעים כפול 24 דולר - 43 מיליון דולר

ממוצע מכירות
מוצרים נלווים לנוסע



סה"כ מכירות מוצרים נלווים
(במיליוני דולרים)



פוטנציאל מועדון הלקוחות המשותף לרמי לוי שיווק השיקמה וישראל

SUPERFLY
רמי לוי שיווק השיקמה
30 מקווים הודו בפריז



- הגדלת מספר המשתמשים
- מכירת כרטיסים לחברי המועדון.
- מתן אשראי והלוואות
- שותפות בעסק קיים, רווחי, המונה כ-200 אלף מחזיקי כרטיס פעילים.

החזון, האסטרטגיה והתכנית הרב השנתית - 3 מיליון נוסעים ב-2030

מרכז התחזוקה בקפריסין									
שותפות בבתי מלון									
מטוסים רחבי גוף בהפעלה עצמית									
מטוסים רחבי גוף בחכירה רטובה					IA				
תוספת מטוסים צרי גוף בהפעלה עצמית									
מטוסים צרי גוף בחכירה רטובה									
סה"כ כמות מטוסים	5	8	9	12	15	15	15	16	
	2019	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029
כמות נוסעים (מ')	0.75	0.8	1.0	1.45	1.8	2.0	2.2	2.5	2.7

בבחינה

שיא בהתייעלות התפעולית

עליה מתמדת ביחס "הטיסות לעובד"
גידול של כ-40 אחוזים בכמות הטיסות, בהשוואה
לגידול של כ-21 אחוזים בכח האדם

2024

2023

2022

2019

136 דיילים
64 טייסים



507 עובדים



5,373 טיסות

92 דיילים
56 טייסים



419 עובדים



3,791 טיסות

87 דיילים
57 טייסים



391 עובדים



2,997 טיסות

76 דיילים
57 טייסים

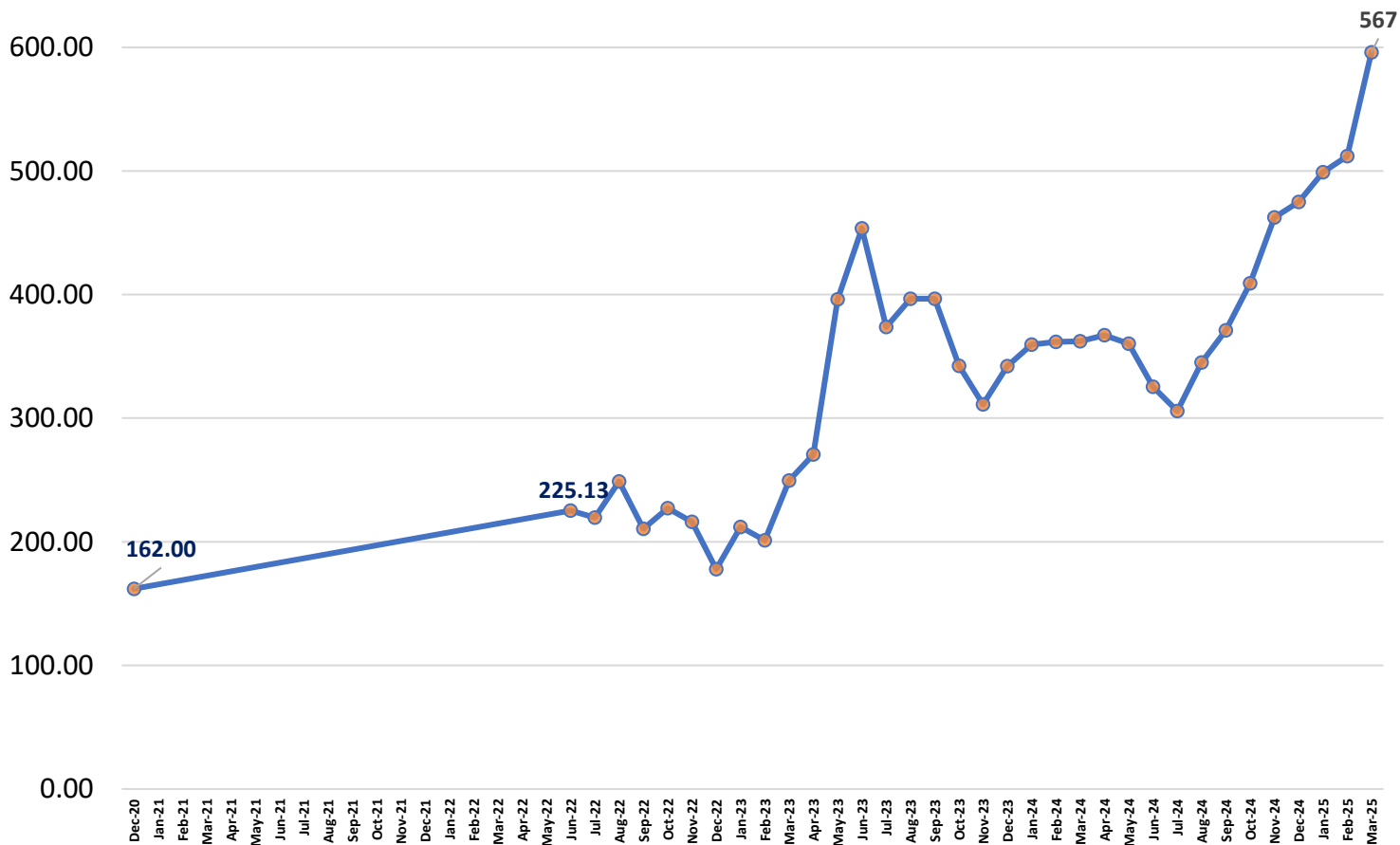


474 עובדים



2,386 טיסות

במחיר הנוכחי מתומחרים הנכסים בלבד



2021 – שווי 161 מיליון ש"ח – מחיר הרכישה.
 2022 – שווי 244 מיליון ש"ח – 98 אגורות למניה (50%)
 2023 – שווי 383 מיליון ש"ח – 147 אגורות למניה (57%)
 2024 – שווי 507 מיליון ש"ח – 194 אגורות למניה (32%)
 2025 – שווי 567 מיליון ש"ח – 216 אגורות למניה

ההון העצמי של ישראליר גרופ לסוף 2024 – כ-93 מיליון דולר

Series 1	Dec-20	Jan-21	Feb-21	Mar-21	Apr-21	May-21	Jun-21	Jul-21	Aug-21	Sep-21	Oct-21	Nov-21	Dec-21	Jan-22	Feb-22	Mar-22	Apr-22	May-22	Jun-22	Jul-22	Aug-22	Sep-22	Oct-22	Nov-22	Dec-22	Jan-23	Feb-23	Mar-23	Apr-23	May-23	Jun-23	Jul-23	Aug-23	Sep-23	Oct-23	Nov-23	Dec-23	Jan-24	Feb-24	Mar-24	Apr-24	May-24	Jun-24	Jul-24	Aug-24	Sep-24	Oct-24	Nov-24	Dec-24	Jan-25	Feb-25	Mar-25
	162	225	219	248	210	227	216	177	212	201	249	270	396	453	373	396	396	342	311	342	359	361	362	367	360	325	305	345	371	409	462	474	499	512	596																	

הרווח הנקי המתואם ומדיניות חלוקת דיבידנד

הממשלה קיבלה החלטה במהלך חודש דצמבר 2024, לפיה יחול שינוי בשיעור ההשתפות של החברות הישראליות בהוצאות אבטחת התעופה הישראלית.

כנגזר מהחלטה זאת, נראה כי בכוונת האוצר להקל באישור לחלוקת דיבידנד, שהחברות הישראליות נדרשו להגבילו, כתוצאה מתמיכת הממשלה בזמן הקורונה.

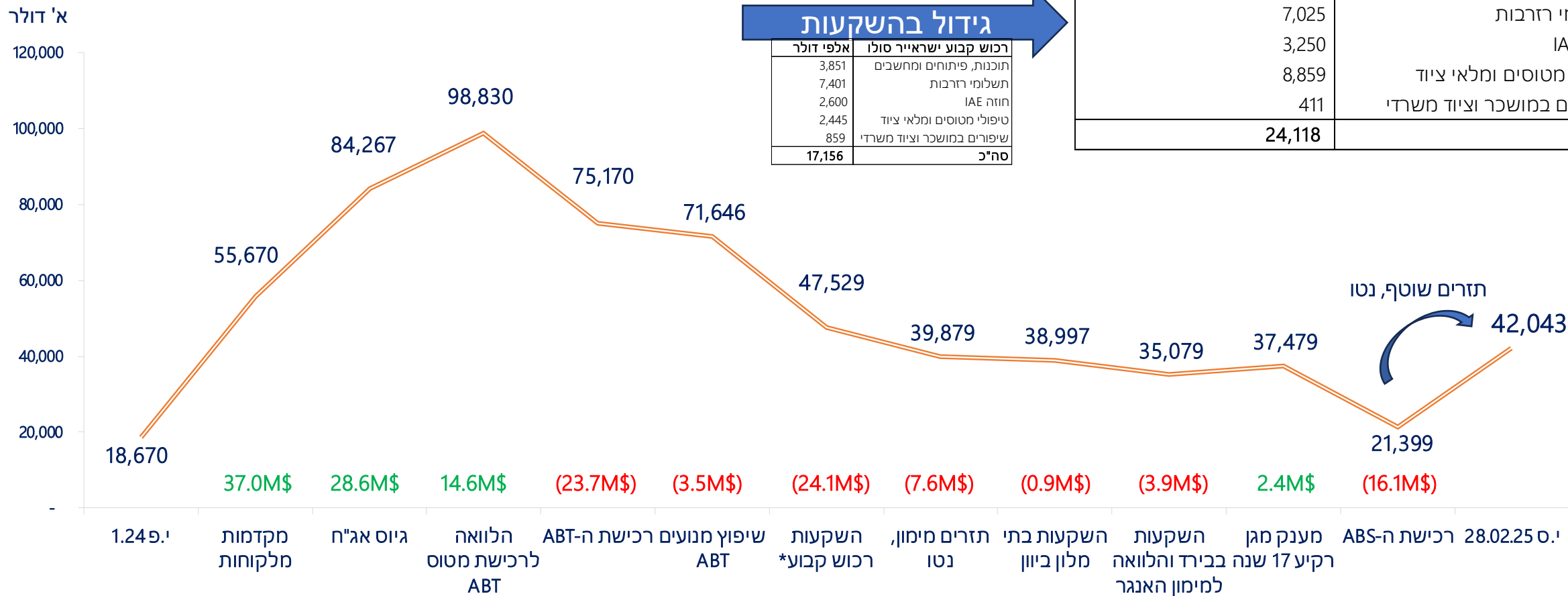
לאור השיפור ברווחיות ובתזרים המזומנים של ישראייר גרופ, בכוונת החברה, לבחון עוד השנה אימוץ מדיניות של חלוקת דיבידנד, אשר תביא בחשבון בין היתר, את ההגבלות הקיימות, מצד הגורמים המממנים של החברה, תכניות הצטיידות, השקעות ועוד.





כמה דיבידנד? השיפור ביתרות המזומנים לניצול - ישראייר סולו

עדכני ליום 28.2.25





הרבעון הרביעי

✦ ישראייר גרופ סיימה את הרבעון הרביעי של השנה כשהיא מציגה שיפור של כ-0.4 מיליון דולר ברווח הנקי ביחס לתקופה המקבילה אשתקד.

✦ בנטרול הוצאות שיערוך רכיב האופצייה, של האגח השקלי הניתן להמרה, בסך של כ-2.8 מיליון דולר ברבעון, מציגה הקבוצה שיפור בסך של כ-3.2 מיליון דולר ביחס לרבעון המקביל אשתקד.

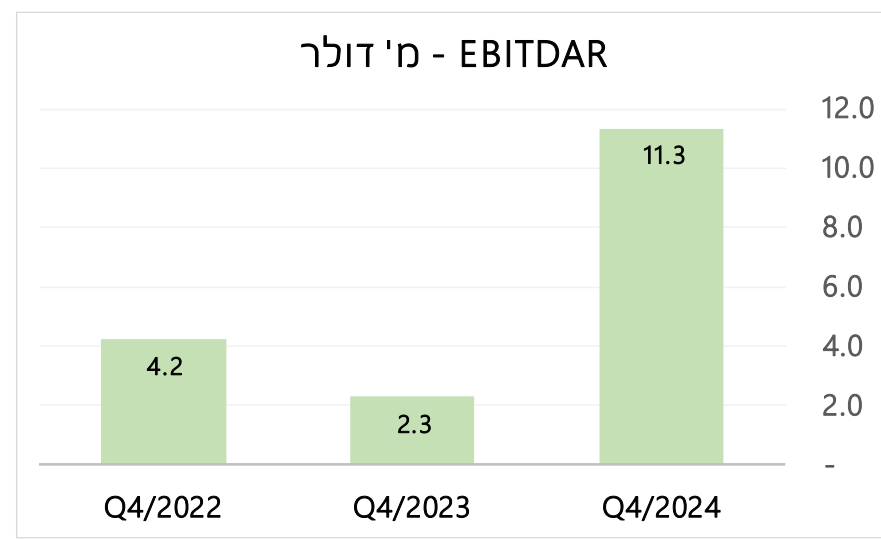
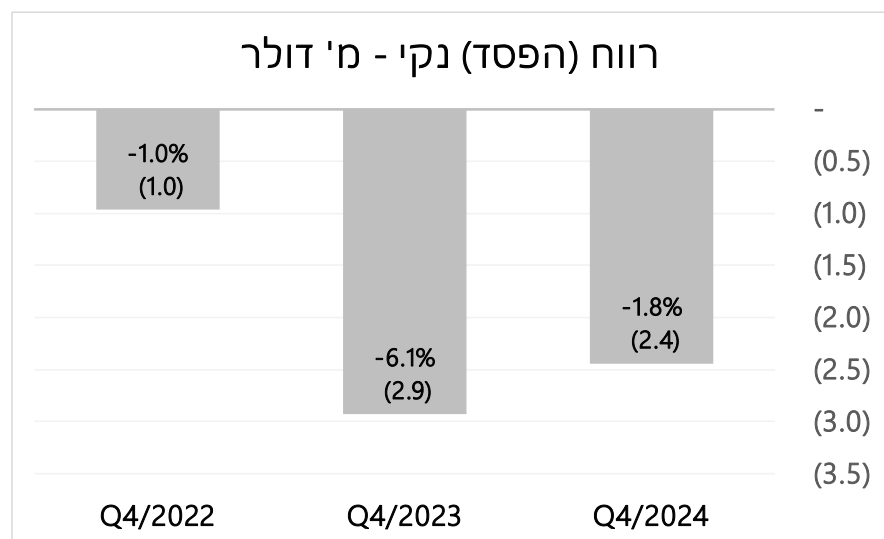
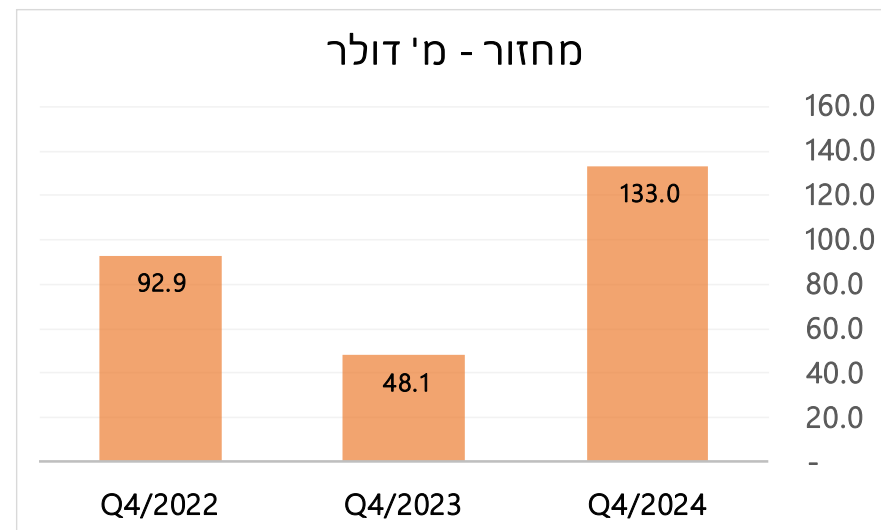
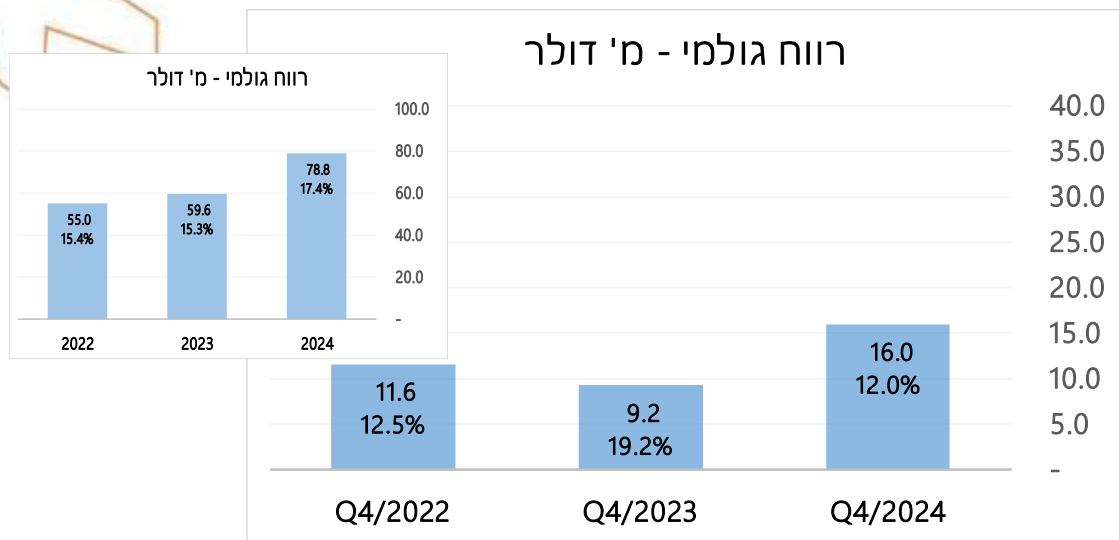


שיעור הרווח הגולמי המתואם ברבעון הרביעי

✦ הירידה בשיעור הרווחיות הגולמית ברבעון הרביעי, מקורה בהפרשות, לפיצוי נוסעים ותביעות בסך של כ-2.5 מיליון דולר, שבוצעו ברבעון הנוכחי אל מול הכנסות שנזקפו ברבעון הרביעי בשנה שעברה, עבור שינוי מחוייבות ביצוע בסך של כ-3.7 מיליון דולר.

✦ בניטרול אלו, שיעור הרווח המתואם, ברבעון הרביעי בשנת 2024 הסתכם לכ-13.7 אחוזים בהשוואה ל-11.4 אחוזים ברבעון המקביל אשתקד.

ישראייר גרופ - נתונים השוואתיים הרבעון הרביעי - שנים 2022-2024



* EBITDAR – רווח תפעולי בתוספת פחת, הוצאות שכירות ותשלום מבוסס מניות

מסר מהנהלת החברה

תוצאות הרבעון הרביעי, כמו גם שנת 2024 בכללותה, הינן תוצאה ישירה של שינוי והבשלת תהליכים, השקעה ניכרת בטכנולוגיה, ביזור הסיכון באמצעות חברות הבת, ובהצטיידות במטוסים צרי גוף, שבוצעו בשנים האחרונות.

פעילות זאת, הביאה לגידול ניכר ועקבי בתנועת הנוסעים, מאז סיום מגפת הקורונה, ובהתאמה, בהכנסה המשמעותית ממוצרים נלווים.

תוצאות אלו, אינן מושפעות מהותית, ממצב השוק בשנת 2024, הן מהוות בסיס לתכנון התקציבי לשנת 2025.

הנהלת החברה מניחה כי בשנת 2025, ניתן יהיה להמשיך במגמת השיפור ביחס הטיסות לעובד ובכמות הנוסעים בנתב"ג – שצפויים להמשיך לגדול בעוד כ-25 אחוזים לכ- 1.8 מיליון נוסעים, וכנגזר מכך, ההכנסה, ושיעור ההכנסה ממוצרים נלווים.



המלחמה

✦ תוצאות החברה הושפעו חיובית ממצב המלחמה, אך המלחמה, איננה מהווה פקטור מהותי בשיפור התוצאות

✦ למלחמה השפעות חיוביות ארוכות טווח בפיתוח רשת הנתיבים ובהעדפת הבחירה בישראייר - המשדרת יציבות והוגנות מסחרית.

✦ ההשפעות החיוביות של המלחמה בשנת 2024, על שורת ההכנסה לנוסע, אמורות להתקזז אל מול השיפור הצפוי בתוצאות חברות הבת, בעלויות הקליטה של המטוסים, שפוטנציאל המלא שלהם צפוי ב-2025, ביתרונות הפעילות מטרמינל 1, ובהפחתת הוצאות התפעול, שהאמירו בצל המלחמה.

✦ תחזית ההנהלה הינה להמשיך ולהציג רווח נקי לנוסע בטווחים שהושגו בשנים האחרונות.






תודה!
